



**Sie suchen  
Perspektiven –  
wir Menschen,  
die sie nutzen.**

Die afm-Gruppe expandiert und sucht zur Verstärkung ihres Teams im Vertriebsnendienst Mitarbeiter/-innen. Sie erwarten erstklassige Perspektiven und Entwicklungsmöglichkeiten!

Als unabhängiger Finanz- und Versicherungsmakler gehört afm zu den erfolgreichsten Unternehmen der Branche.

Unser diversifiziertes Geschäftsmodell ermöglicht es, hohe fachliche Beratungskompetenz vertrieblich mit nachhaltigem Erfolg zu verbinden. Persönliche Beratung, innovative Produktlösungen und fachliches Know-how sind die Grundlagen der hohen Akzeptanz und Zufriedenheit von mehr als 70.000 anspruchsvollen Kunden in den Bereichen Versicherung | Vorsorge | Vermögen.

Die afm-Unternehmensgruppe mit über 200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern bietet seit mehr als 20 Jahren ganzheitliche Lösungen auf höchstem Niveau. Diese kombinieren wir mit den besten Produkten des Marktes und exklusiven Deckungskonzepten für Privatkunden, Unternehmer und Unternehmen sowie deren Belegschaften.

Zur Verstärkung unseres Teams im Innendienst unserer Konzernzentrale in der Hamburger City suchen wir eine/-n

## **Kauffrau/-mann für Versicherungen und Finanzen für die ganzheitliche Betreuung eines anspruchsvollen Privat- und Firmenkundenbestandes.**

### Ihre Aufgaben:

- Spartenübergreifende Kundenberatung und -betreuung
- Durchführung von Vertragsanalysen und Ausschreibungen
- Koordination von Angebotserstellung und Neuplatzierungen
- Bearbeitung von Vertragsänderungen und Modifizierungen jeglicher Art
- Schadenabwicklung und -bearbeitung
- Verwaltung und Pflege des Kundenbestandes
- Datenerfassung und -pflege im Bestandsverwaltungssystem
- Korrespondenz mit Kunden, Fachbereichen und Versicherern
- Vor- und Nachbereitung von Jahresgesprächen und Kundenterminen

### Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossene Ausbildung als Versicherungskaufmann (m/w) oder Kaufmann für Versicherungen und Finanzen (m/w) oder gleichwertige Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung - vorzugsweise bei einem Versicherungsmakler
- Spartenübergreifende Fachkenntnisse (Leben, Kranken, Komposit)
- Selbständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Vertriebsaffinität
- Hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung
- Beherrschen der gängigen MS-Office-Programme
- Einsatzbereitschaft, Teamfähigkeit, Organisationstalent und Verhandlungsgeschick

Wenn Sie an einer abwechslungsreichen Position mit Perspektive in einem dynamisch wachsenden Unternehmen interessiert sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung via E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Starttermins.