



Realimmobilien als Kapitalanlage: Die entscheidenden Kriterien	Seite 2
Hochwertiger Hausrat: Vermögenswerte mit einer Allgefahrendeckung optimal versichern	Seite 3
Reiseversicherung: Worauf es bei der Absicherung Ihrer Urlaubsreise ankommt	Seite 4
„Blick hinter die Kulissen“: Die afm Fachabteilung Firmenkunden stellt sich vor	Seite 5

## Liebe afm Kunden,

das Geldvermögen der privaten Haushalte in Deutschland ist größer als 6 Billionen €. Unverhältnismäßig hoch ist der Anteil an minimal verzinsten oder sogar zinsfreien Einlagen bei Banken. Da nach Abzug der Inflationsrate und der Steuern eine negative Verzinsung erzielt wird, stellen wir in dieser Ausgabe unseres Marktplatzes die vermietete Immobilie als interessante, gewinnbringende Anlagealternative vor.

Im Lauf des Lebens steigen die Werte des Hab und Guts durch Neuanschaffungen, manchmal auch durch ein Erbe von Wertsachen, Sammlungen oder Kunstgegenständen. Schnell sammeln sich Vermögenswerte an, die sich auf

mehrere 100.000 € belaufen. Da gängige Hausratversicherungen bei hochwertigen Vermögenswerten an Grenzen stoßen, erläutern wir den verbesserten Versicherungsschutz mithilfe einer maßgeschneiderten Allgefahrendeckung.

Die Urlaubszeit ist für viele eine der schönsten im Jahr, auf die man sich freut. Hierzulande reist man gerne und oft hat man viel Zeit mit der Planung des Urlaubs verbracht. Haben Sie wirklich an alles gedacht? Wie sieht es aus, wenn die voller Vorfreude geplante und erwartete Reise aus unvorhersehbaren Gründen nicht angetreten werden kann oder der Urlaub vor Ort abgebrochen werden muss? Hier greifen dann Reiseversicherungen im Ernstfall, um

immensen finanziellen Belastungen vorzubeugen. Wir geben Ihnen einen Überblick.

In der mittlerweile fünften Folge unserer Reihe „Blick hinter die Kulissen“ stellen wir unsere Fachabteilung Firmenkunden vor, für die Oliver Wessel mit seinem Team verantwortlich ist. Herr Wessel erläutert im Interview die Aufgaben der Abteilung, gewährt Einblicke in die Arbeitsweise und gibt Hinweise aus der Beratungspraxis mit.

Wir wünschen Ihnen eine interessante Lektüre!

Herzliche Grüße  
Ihre afm Unternehmensgruppe

## Realimmobilien als Kapitalanlage: Die entscheidenden Kriterien



Erstmals hat das Geldvermögen der privaten Haushalte in Deutschland zum Jahresbeginn die Schwelle von 6 Billionen € übertraffen. Hierbei nehmen minimal verzinste oder sogar zinsfreie Einlagen bei Banken hierzulande einen unverhältnismäßig hohen Anteil des Geldvermögens ein und verzeichnen weiterhin hohe Zuflüsse.

**Und das, obwohl nach dem Abzug der Inflationsrate und der Steuern bei dieser Anlageform eine negative Verzinsung erzielt wird, also das Geld an Wert verliert!**

**Es sollte deshalb dringend nach alternativen Anlageformen gesucht werden.**

Neben den börsenabhängigen Anlagen wie offenen Investmentfonds, Zertifikaten, Aktien oder Anleihen empfiehlt es sich grundsätzlich, auch börsenunabhängige Anlagen, sogenannte Realvermögen, der persönlichen Anlagestrategie beizumischen. Eine sehr interessante Anlagealternative ist hierbei die vermietete Immobilie, wenn bestimmte Aspekte bei der Auswahl des Investitionsobjektes beachtet werden.

In den letzten zehn Jahren hat die Nachfrage nach Wohnungen und Häusern (besonders in den Metropolregionen) zugenommen wie seit Langem nicht mehr und das Angebot ist insbesondere in wachsenden Regionen nicht in gleichem Maß größer geworden. Die Preise steigen somit verstärkt wegen der wachsenden Baukosten an und sind Bestandteil eines dynamischen Wohnungsmarktes in Deutschland. Aber das wichtigste Kriterium für die Entwicklung in der Zukunft ist und bleibt die Lage der Immobilie. Hier gilt es, sich nach Opportunitäten umzusehen und auch in aufstrebende Wirtschaftsregionen außerhalb der großen deutschen Metropolen zu investieren. Dort ist der Nachholbedarf größer und bietet so interessante Anlagemöglichkeiten, um von zukünftigen Entwicklungen verstärkt zu profitieren.



**Bei der Auswahl des Standortes sind folgende Kriterien aus wirtschaftlicher Sicht besonders wichtig:**

- Wirtschaftliches Wachstum in der Region
- Bevölkerungswachstum
- Sinkende Arbeitslosenzahlen
- Hervorragende Infrastruktur (Schulen, Kita, ÖPNV)
- Vergleichsweise geringe Mieten
- Vergleichsweise geringe Einstiegspreise
- Professionelle Hausverwaltung
- Lukrative Eigenkapitalrendite

Anhand der vorgenannten Kriterien haben wir einzelne Wachstumsregionen als besonders interessant identifiziert und in diesen Lagen passende Anlageimmobilien nach qualitativen Kriterien aus dem Markt ausgewählt.

### Beispiel für den sicherheitsorientierten Kunden mit dem Wunsch nach bestmöglich kalkulierbaren Sachwerterträgen mit der Dynamik der Großstadtperipherie



**Hohe Mietrendite von über 3%**  
(im Vergleich zu innerstädtischen Lagen in Metropolregionen)



**Nachhaltige, ökologische Bauweise**  
mit eigenem Blockheizkraftwerk, Frischluftsystem „freeAir“ und Gründach  
► KfW-Förderung mit Tilgungszuschuss und günstigen Zinskonditionen



**Barrierefreies Wohnen**  
mit entsprechenden Tiefgaragenstellplätzen und Fahrstühlen möglich

### Beispiel einer Wachstumsregion für einen Anleger, der hierbei zusätzlich von hohen steuerlichen Förderungen profitieren möchte



**Hohe Eigenkapitalrendite von bis zu 15% p.a.**  
aufgrund der Denkmalschutzförderung



**Exquisite Sanierungsstandards**  
durch langjährig erfahrene Handwerker vor Ort



**Hervorragende innerstädtische Lage**  
mit sehr guter Verkehrsanbindung



Bildquelle: © HANSA Real Estate Gruppe

Profitieren Sie von unserer Marktexpertise, um auch in diesen Zeiten Ihre Ersparnisse gewinnbringend anzulegen. Profitieren Sie bei Ihrer Investition von niedrigen Baufinanzierungszinsen und schaffen Sie Immobilienvermögen auch ohne hohen eigenen Geldeinsatz!

**Für weiterführende Informationen steht Ihnen Ihr afm Berater gerne zur Verfügung. Lassen Sie sich beraten und schauen Sie selbst, wie gut Sie von einer Immobilieninvestition dieser Qualität profitieren können..**

## Hochwertiger Hausrat: Vermögenswerte mit einer maßgeschneiderten Allgefahrendeckung optimal versichern



Eine Hausratversicherung ist wertvoll, da sie das Hab und Gut zum Neuwert gegen bestimmte Gefahren der Beschädigung oder des Verlustes absichert (Einbruch, Diebstahl, Vandalismus, Leitungswasser, Sturm und Hagel sowie Elementargefahren).

Im Lauf des Lebens erhöhen sich regelmäßig die Sachwerte durch Wertsteigerungen und fortlaufende Neuanschaffungen, manchmal auch durch ein Erbe von Wertsachen, Sammlungen

oder Kunstgegenständen. So sammeln sich Vermögenswerte an, die sich nicht selten auf mehrere 100.000 € belaufen.

### Passt mein aktueller Versicherungsschutz noch zu meinen Bedürfnissen?

Gängige Hausratversicherungen stoßen selbst bei überdurchschnittlich guten Versicherungsbedingungen bei hochwertigen Vermögenswerten an Grenzen. Hintergrund ist, dass hier die bereitgestellten Versicherungssummen nicht mehr ausreichen oder es vertragliche Einschränkungen gibt, die nicht dem gesteigerten Bedarf eines hochwertigen Hausrates entsprechen.

### Die Lösung ist eine spezielle Allgefahrendeckung

Wenn sich in Ihrem Besitz hochwertiger Hausrat, Wertsachen und Kunstobjekte mit einem Gesamtwert über 400.000 € befinden, dann bietet sich dieser exklusive Versicherungsschutz an.

Der Versicherungsumfang kann noch individueller auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten werden, sodass insbesondere für gelistete Gegenstände

oder Sammlungen passgenaue Versicherungssummen dem aktuellen Neuwert entsprechen. Bei dem Abschluss einer Allgefahrendeckung für hochwertigen Hausrat können die Wertermittlung und auch die Taxe hochwertiger Einzelpositionen durch einen von dem Versicherer beauftragten Experten oder Kunstsachverständigen durchgeführt werden.

Ein festgelegtes Verzeichnis nebst Anschaffungsnachweisen und Expertisen sollte fortlaufend aktualisiert werden. Dann gibt es im Schadenfall keine Diskussion über die Entschädigung!

*„Als versichert gilt alles, was nicht explizit bedingungsgemäß ausgeschlossen ist.“*

### Der verlorene Ring

*Eine Kundin und passionierte Skiläuferin verbringt ein Wochenende in den französischen Alpen.*

*Das Wetter ist schön, die Sonne strahlt. Aus diesem Grund zieht sie sich im Sessellift den Skihandschuh aus. Hierbei fällt der Ehering, welcher sich im Handschuh verfangen hat, aus ca. 100 m Höhe in die Tiefe und verschwindet im Schnee. Der Ring ist verloren.*



*Gängige Hausratversicherungen würden natürlich nicht leisten, da hier kein versichertes Schadenereignis eingetreten ist.*

*Die bestehende Allgefahrendeckung ersetzt den Ring anstandslos, da das Tragerisiko selbstverständlich Gegenstand der Deckung ist!*



### Schadenbeispiele für den wertvollen Versicherungsschutz:

- **Fallenlassen oder Bruch** (aus dem Verlobungsring löst sich ein Brillant)
- **Liegenlassen** (bei einem Restaurantbesuch vergessen Sie Ihre Handtasche am Tisch)
- **Verlieren** (im Urlaub auf Mallorca verlieren Sie beim Baden Ihre 15 Jahre alte geliebte Rolex)
- **Zufallsbedingte Beschädigung** (Ihre Putzfrau stößt versehentlich eine teure Vase um)
- **Einfacher Diebstahl** im Rahmen der weltweiten Außenversicherung, auch das Reisegepäck ist mitversichert
- **Weltweite unbegrenzte Außenversicherung** – für Wertsachen, Uhren und Schmuck im vereinbarten Umfang

### Entschädigungsleistungen zum Zeitpunkt des Eintritts des Versicherungsfalls:

- Bei **zerstörten oder abhandengekommenen Hausratgegenständen** der Wiederbeschaffungspreis von Sachen gleicher Art und Güte in neuwertigem Zustand (Neuwert) oder die notwendigen Reparaturkosten zusätzlich einer etwa verbleibenden Wertminderung
- Bei **Wertsachen** die zuvor vereinbarten Beträge (Taxe), ansonsten der Wiederbeschaffungspreis von Sachen gleicher Art und Güte in neuwertigem Zustand
- Bei **Kunstgegenständen** die zuvor vereinbarten Beträge (Taxe), ansonsten der Marktwert

Darüber hinaus werden zusätzlich entstandene Kosten, wie Aufräumungskosten, Bewegungs- und Schutzkosten, separat übernommen.

### Weitere Mehrwerte:

- **Kostenloser Bewertungsservice** von vorhandenen Kunstexponaten durch Kunstsachverständige
- **Exzellente Schadenregulierung** durch spezialisierte Schadenexperten
- **Wiederbesorgungsanstrengungen und Recherche** über internationale Netzwerke

**Nutzen Sie unsere langjährige Expertise und unseren Zugriff auf die wenigen Spezialversicherer des Marktes.**

**Gerne überprüfen wir Ihren Hausratversicherungsschutz und passen Versicherungssummen an Ihre gesteigerten Bedürfnisse an. Sie profitieren von exklusiven Deckungserweiterungen und dem Leistungsumfang einer Allgafahrenversicherung!**

*„Besondere Werte verdienen einen besonderen Versicherungsschutz.“*

## Reiseversicherung: Worauf es bei der Absicherung Ihrer Urlaubsreise ankommt



Je näher das Reisedatum kommt, desto höher fallen die von den Reiseveranstaltern veranschlagten Stornogebühren aus. Diese können bis zu 100% des Reisepreises entsprechen. Dazu kommen noch die Aufwendungen für eine gebuchte Flugreise, den bereits bestellten Mietwagen, gebuchte Tauchkurse, Ausflüge und dergleichen mehr.

Die Reiserücktrittsversicherung erstattet Ihre Storno- oder Umbuchungskosten vor Reiseantritt, wenn Sie (oder Mitreisende) nicht reisen können – z. B. bei Krankheit oder einem unerwarteten Jobwechsel. Sollten Sie während des Urlaubs die Reise abbrechen müssen, steht Ihnen die Reiseabbruchversicherung zur Verfügung und übernimmt die Kosten beispielsweise



für Umbuchungen wegen vorzeitiger Rückreise und den Ausfall der nicht wahrgenommenen Leistungen.

### Auslandsreisekrankenversicherung

Zum Abbruch der Reise muss es aber nicht immer kommen. Sie sind am Strand vielleicht nur in eine Muschel getreten und haben eine tiefe Schnittwunde, die ärztlich versorgt werden muss, oder benötigen Hilfe, weil Sie im Ausland erkrankt sind. Eine Auslandsreisekrankenversicherung bietet Versicherungsschutz für die

Kosten von Behandlungen, Medikamenten und die Rettungs- und Bergungskosten im Ausland. Auch die Kosten und Organisation eines Krankenrücktransports übernimmt die Versicherung, wenn dieser medizinisch notwendig und vertretbar ist.

Und das Beste: Bei teuren Operationen und Krankenhausaufenthalten oder sprachlichen Verständigungsproblemen helfen Ihnen die Versicherer mit ihrem weltweiten Servicenetz bei Vermittlung und Kostenübernahme.

**!** **TIPP:** Sie sind Kreditkarteninhaber? Dann prüfen Sie die Leistungen Ihrer Kreditkarte. Anbieter wie „American Express“ oder „Mastercard“ haben ab Goldstatus automatisch einen Rücktritts- und Abbruchschutz, zumindest für mit der Karte bezahlte Reisen, einige Kartenanbieter sogar generell und darüber hinaus auch eine Reisekrankenversicherung.

**WICHTIG:** Fragen Sie auch nach, bis zu welcher Höhe Sie dort Versicherungsschutz haben.

### Reisegepäckversicherung

Auf Reisen kann nicht nur Ihnen selbst etwas passieren, sondern auch Ihrem Reisegepäck. Die Reisegepäckversicherung leistet, wenn Ihr Gepäck gestohlen wird oder während des Flugs verloren geht. Sie greift, wenn Ihr aufgebener

Koffer bei einer Flugreise verspätet ankommt oder während des Transports beschädigt wird. Die Fluggesellschaften bieten Ihnen hier oft nur Pauschalen an und über die Hausratversicherung ist im Normalfall nur der Einbruchdiebstahl aus dem Hotelzimmer versichert.

Und wenn es mal eine besonders hochwertige und teure Reise ist, die von Ihren bestehenden Versicherungen nicht abgedeckt wird, helfen wir Ihnen mit unseren Partnern, eine individuelle Lösung zu finden.

Den allumfassenden Schutz für weltweite Reisen bieten Komplettschutz-Tarife. Diese beinhalten neben der Reiserücktritt- und Reiseabbruchversicherung u. a. auch eine Auslandsreisekranken- und Reisegepäckversicherung. Die Tarife gibt es als günstigen Basisschutz mit einem Selbstbehalt von 20% oder mit einer erweiterten Kostenübernahme von 100%.

**👍** **Unsere Empfehlung:**  
**Reisekomplettschutz für ein Jahr**

Mit einer Jahres-Police sind Sie auf allen Reisen innerhalb eines Jahres geschützt. Eine Jahresversicherung ist häufig günstiger als die Absicherung einzelner Reisen.

Außerdem ist es nicht entscheidend, ob Ihre Reise ins Ausland geht oder ob Sie in Deutschland bleiben: Auch kleinere Ausflüge wie ein Städtetrip oder ein Besuch bei den Großeltern können abgesichert sein.

**Das Angebot an Reiseversicherungen ist groß. Wir unterstützen Sie gerne bei der richtigen Wahl.**

## Blick hinter die Kulissen: Die afm Fachabteilung Firmenkunden stellt sich vor



*„Wir sehen unsere Leistung als wesentlichen Beitrag zu Ihrem unternehmerischen Risikomanagement und sind gern ein Teil davon.“*

### Oliver Wessel

Leiter der afm Fachabteilung Firmenkunden

Im Gespräch mit Oliver Wessel informieren wir in unserer Reihe „Blick hinter die Kulissen“ über unsere Fachabteilung Firmenkunden.

**Redaktion:** Sie sind Leiter der Fachabteilung Firmenkunden. Was genau ist die Aufgabe dieser Abteilung?

**Oliver Wessel:** Die Bandbreite gewerblicher und industrieller Risiken ist groß und die jeweiligen Tätigkeitsbereiche unserer Kunden sind oft vielschichtig. Zu unseren Kunden zählen Firmen aus sämtlichen Tätigkeitsbereichen der Freiberufler sowie der Gewerbe- und Dienstleistungsbranchen. Eine unserer zentralen Aufgaben ist es, in Zusammenarbeit mit unseren Beratern, eine detaillierte Risikoanalyse beim Kunden vorzunehmen, um grundsätzlich ganzheitliche betriebliche Versicherungsstrategien zu gestalten. Hiermit verbunden besteht eine weitere wesentliche Aufgabe unserer Tätigkeit darin,

am Markt zu den Bedürfnissen unserer Kunden bestmöglich passende Versicherungslösungen auszuwählen und diese anhand individueller Deckungskonzepte weiterzuentwickeln. Natürlich sind eine permanente Marktbeobachtung sowie ein ständiger Erfahrungsaustausch mit unseren Beratern unerlässlich, um neue Produkte und Markttendenzen wahrzunehmen und zu bewerten.

**Redaktion:** Können Sie kurz erläutern, wie Sie den Markt im Blick haben und was das für Ihre Kunden bedeutet?

**Oliver Wessel:** Wir beschäftigen uns fortlaufend mit den Angeboten sämtlicher Marktteilnehmer, um alle relevanten Angebote zu kennen. Wir erstellen Produktanalysen und bewerten die qualitative Bedeutung der Bedingungsregelungen für unsere Kunden. Auf Basis dieser Marktkenntnis wählen wir für unsere Kunden Produkte aus

und verhandeln systematisch exklusive Leistungs- und Prämienvorteile.

**Redaktion:** Wie stellen Sie sicher, dass die Versicherungslösungen für Ihre Kunden in sämtlichen relevanten Segmenten auf einem hochwertigen Stand organisiert sind?

**Oliver Wessel:** Der bestmögliche Weg, um dieses Ergebnis zu erreichen, basiert auf der ganzheitlichen Risikoanalyse des einzelnen Kunden und der Erstellung eines individuellen Risikoplane durch unsere Berater. Hierbei ist unser Ansatz die ganzheitliche Absicherung des Kunden nach der Bewertung der individuellen Risikosituation. Hierbei bewerten wir die Relevanz sämtlicher Sparten, wie z. B. Betriebs- und Produkthaftpflichtversicherung, Rückruf- bzw. Produktschutzdeckungen, D&O, Cyber, Vermögensschadenversicherungen, Spezial-Strafrechtsschutz, Vertrauensschadenversicherung

sowie die lückenlose Absicherung bestehender Sachsubstanz-, Betriebsunterbrechungs- und Transportrisiken. Auch sind wir aufgrund unserer jahrzehntelangen Expertise in der Lage, bei der Aufnahme der Risikosituation und bei Betriebsbegehungen besondere Gefahren und Risikoumstände zu erkennen und branchenspezifische Anforderungen individuell zu berücksichtigen.

Natürlich erhalten unsere Kunden über unsere Berater auch den Zugang zu weiteren betrieblich relevanten Lösungen aus den Segmenten der Mitarbeiterversorgung, der Lohnoptimierung oder der betrieblichen Altersversorgung. Ein sehr wichtiger Aspekt hierbei ist z. B. die Keyman-Deckung zur wirtschaftlichen Absicherung des Unternehmens bei Krankheiten oder Todesfällen von Leistungsträgern oder Geschäftsführern.

**Redaktion:** *Wie stellen Sie sicher, dass sich der Versicherungsschutz den sich ändernden Gegebenheiten anpasst?*

**Oliver Wessel:** Durch unser aktives Firmenversicherungsmanagement als Bestandteil unseres Maklerauftrages werden die bestehenden Risikokonzepte regelmäßig von unseren Beratern mit der aktuellen Situation abgeglichen und angepasst. Ergänzend nutzen wir, wie zuvor erwähnt, unsere Marktanalysen und exklusiven Sonderkonzepte und passen diese regelmäßig auch für Bestandskunden an.

**Redaktion:** *Vielen Dank für diese Ausführungen. Können Sie aus aktuellem Anlass ein Beispiel für eine besonders relevante Versicherungssparte nennen, die häufig von Kunden nicht berücksichtigt wird?*

**Oliver Wessel:** Wir beschäftigen uns schon seit Langem mit der extrem stark steigenden Bedrohung durch Cyberkriminalität und mit auf dem Markt erhältlichen Versicherungslösungen.

Aufgrund des sehr hohen Bedarfes unserer Kunden haben wir sehr viel Zeit in die Analyse der am Markt befindlichen Versicherungslösungen investiert. Hierbei haben wir die wichtigsten Merkmale untersucht, die ich auszugsweise kurz benennen möchte. Insgesamt haben wir für unsere Kunden Bedingungsvergleiche der maßgeblichen Risikoträger mit über 125 Kriterien erarbeitet. Hierzu zählen u. a. die Vorrangigkeit vor anderen Versicherungslösungen, Obliegenheiten vor Eintritt des Versicherungsfalls und die Ausgestaltung der Repräsentantenklausel.

Ebenso haben wir Schulungen durch speziell ausgebildete Trainer absolviert, sodass es uns möglich ist, die Bedrohungslage sowie die rechtlichen Grundlagen unter Beachtung der Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO) zu bewerten und darzustellen. Natürlich berücksichtigen wir über die Beratung hinaus als Leistungsmerkmal hochwertiger Cyberversicherungen auch den vertraglich garantierten Zugriff auf IT-Spezialdienstleistungen für präventive Maßnahmen und ‚24/7‘-Ressourcen im Krisenfall.

**Redaktion:** *Können Sie ein weiteres Beispiel für eine Versicherungssparte nennen, die Sie im Markt als unterrepräsentiert einschätzen?*

**Oliver Wessel:** Wir stellen immer wieder fest, dass viele Kunden nach wie vor den Firmenrechtsschutz als ausreichend erachten. Der Spezial-Strafrechtsschutz ist trotz attraktiver Paketlösungen oftmals nicht Bestandteil der Rechtsschutzdeckung – das kann sich als fataler Irrtum erweisen!

Im Fall einer Strafanzeige wird nicht die Firma belangt, sondern die natürliche Person, regelmäßig also die Geschäftsführung direkt. Die zur Last gelegten Tatbestände, ob selbst verschuldet oder nicht, erstrecken sich auf Umweltvergehen, Arbeitsunfälle, Vorwürfe der Schwarzarbeit und häufig insbesondere bei Ärzten auch auf Körperverletzungen.



Hier muss jedes Unternehmen, aber auch jeder Unternehmensentscheider, bewerten, ob die Verteidigung von Beginn an besser durch spezialisierte Verteidiger mit Honorarvereinbarung übernommen wird und Vorwürfe somit wirksam entkräftet werden können. Die oft langjährigen Prozesse, die Kostenbelastung und auch der mögliche Reputationsschaden können schnell existenzbedrohend sein und das Ende der beruflichen Laufbahn bedeuten.

**Redaktion:** *Vielen Dank für die interessanten Einblicke. Welche Hinweise möchten Sie aus Ihren Praxiserfahrungen unseren Kunden geben?*

**Oliver Wessel:**

*„Binden Sie uns bei geplanten Veränderungen aktiv mit ein, damit wir Ihr Versicherungsportfolio rechtzeitig an entstehende Risikoveränderungen anpassen können.“*

Das verschafft uns die notwendige Zeit, die Risiken detailliert zu prüfen und Sie versicherungstechnisch optimal zu begleiten. ■

Ihr persönlicher Kontakt bei afm